Ari Huhtala
Senior Consultant
Tel. +358 400 691449
E-mail: ari.huhtala@barentsconsulting.fi

MITÄ TOIMIMINEN BARENTSIN ALUEELLA mm VENÄJÄN BARENTSISSA EDELLYTTÄÄ YRITTÄJÄLTÄ?

BARENTS CAFÉ-TULEVAISUUSFOORUMI 23.04.2012
ThinkBarents -hanke

Mie

- 14 ensimmäistä vuotta Sodankylässä
- Varhaisnuoruus, opiskelut ja varusmiespalvelus eli 14 vuotta Etelä- ja Keski-Ruotsissa
- Keskimääräistä kovempi kaveri juoksemaan
- 1984 lähtien Rovaniemellä
- Tili- ja konsultointitoimisto
- ”Venäjätä” vuodesta 1992 lähtien

”Venäjätä” 20 vuotta

- Vientikauppaa ja -konsultointia Murmanskin alueelle 1992 – 1998
- Erilaista yhteistyökonsultointia Murmanskin alueen suuntaan 1999 – 2004
- PKC konsernin paikallisjohtajana 2005 – 2009
- Vientikonsultointia ja muita asiantuntijatehtäviä lähinnä Venäjän suuntaan 2009 →
- Ikihirsi Oy:n vientipäällikkö 2010 →

2. Barents Euro-Arctic Region



Mitä toimiminen Barentsin alueella mm. Venäjän Barentsissa edellyttää yrittäjältä?

- 1. Pohjois-Norja ja Pohjois-Ruotsi
- 2. Murmanskin alue
- 3. Muut Venäjän Barentsin alueet
- 4. Venäjänkauppa, joka kannattaa

1. Pohjois-Norja ja Pohjois-Ruotsi (1)

- Mahdollisuuksia:
  - Ihmisillä ja organisaatioilla suuri ostovoima
  - Rajakauppa
  - Rakennusmateriaaleja, huonekaluja
  - Talotoimituksia ja niihin liittyviä asennus- ja rakennuspalveluja
  - Suuria rakennus-, kone- ja laitehankkeita
  - Muuta: Venäläiset rakentelevat Pohjois-Norjaan…

Pohjois-Norja ja Pohjois-Ruotsi (2)

- **Kilpailutilanne**
  - Menestystekijät:
    - Maantieteellinen läheisyys, paluukuljetukset (kala)
    - Laadukkaat tuotteet ja palvelut (alkuperä?)
    - Toimiva konsepti: Kokonaispalvelu itse tai paikallisten yhteistyökumppaneiden kanssa(?)
    - Paikallisten olosuhteiden ja vaatimusten tunteminen
    - Hintakilpailukyky (verrattuna norjalaisiin)
    - Uskottavuus ja kapasiteetti isoissa hankkeissa?

      → Konsortsiot, tiimiytyminen
  - Toimijoita esim. rakennuspuolella:
    - Norjalaiset
    - Baltialaiset
    - Suomalaiset/lappilaiset harvemmassa

Tyypillinen Ikihirsi Oy:n toimittama hirsitalo Pohjois-Kalotin alueelle



2. Murmanskin alue (1)

MURMANSKIN ALUE:

- **Suuri asukasmäärä**
  - Suurimmat kaupungit (1.1.2010):

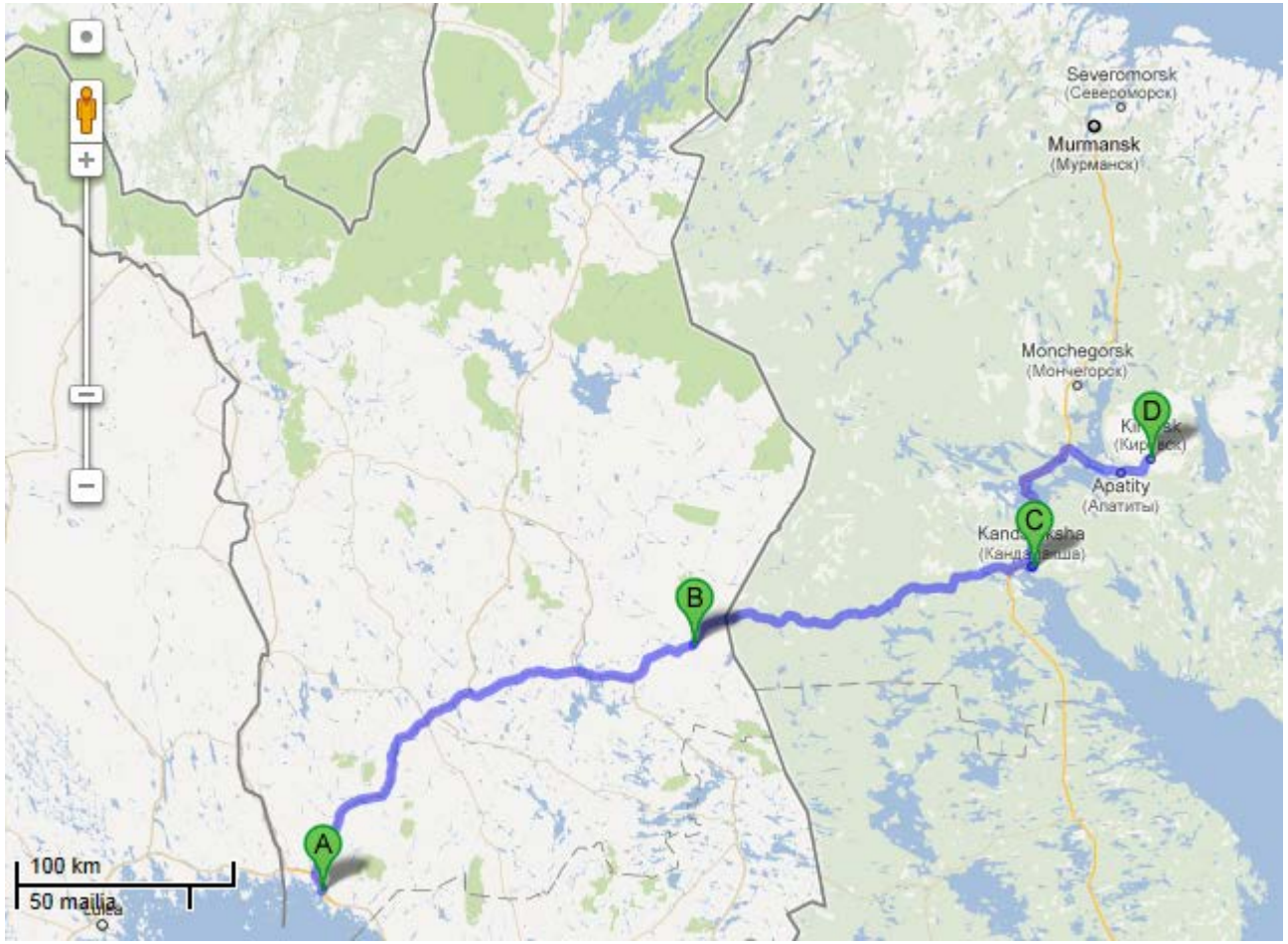
Murmansk	308 000 asukasta
Apatity	62 000 asukasta
Severomorsk	54 000 asukasta
Monchegorsk	48 000 asukasta
Kantalahti	37 000 asukasta
Kirovsk	23 000 asukasta
Olenegorsk	22 000 asukasta
Muut pakkakunnat	283 000 asukasta
Yhteensä n.	837 000 asukasta

2. Murmanskin alue (2)

- **Mahdollisuuksia:**
  - Shtokmanin kaasukenttä
    - Suunnitteilla jo n. 30 v.
    - Kaasukentän rakennusinvestointien määrä 44 mrd USD, lisäksi Teriberkaan kaasun nesteytyslaitos, satama, asuntoja, tie, kaasuputki ym.
  - Murmanskin satamainvestoinnit
    - n. 3 mrd €
    - Logistisen keskuksen rakentaminen
  - Kaivos- ja muita investointeja:
    - Uusia kaivoksia
    - Vanhojen laajennuksia ja modernisointeja
  - Koillisväylä

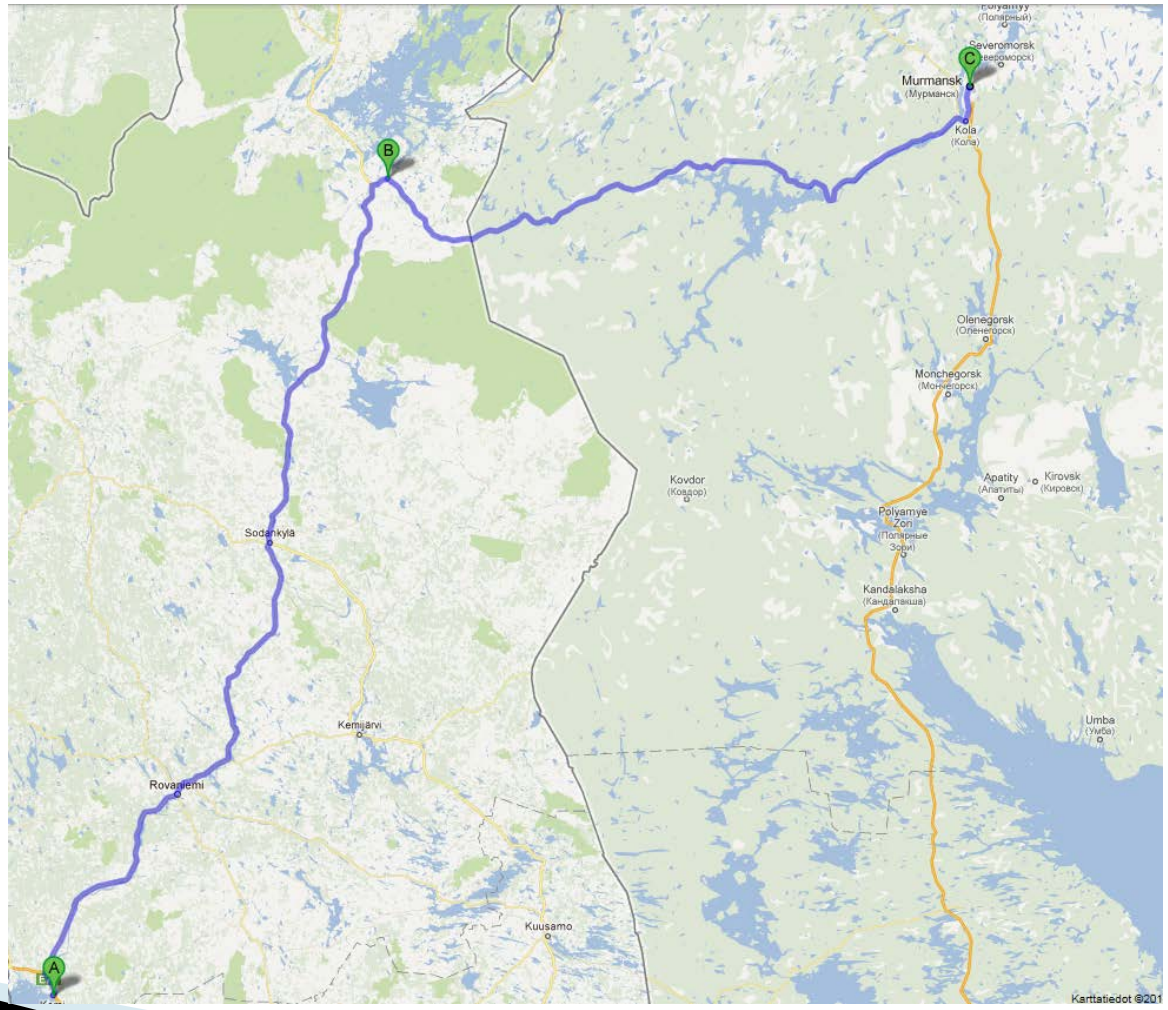
2. Murmanskin alue (3)

Esimerkki: Kappaletavaratoimitus Kemistä Kantalahteen



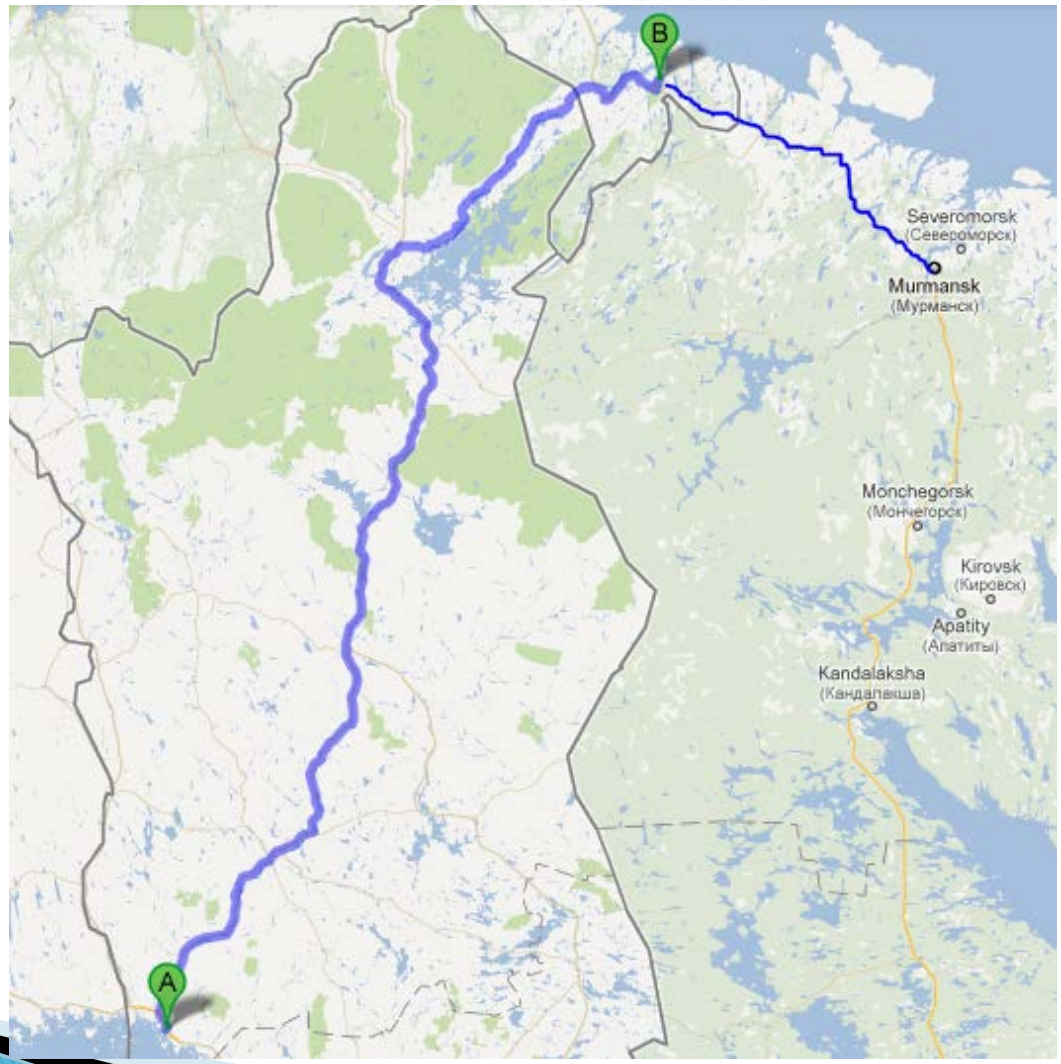
2. Murmanskin alue (4)

Esimerkki: Kappaletavaratoimitus Kemistä Murmanskiin



2. Murmanskin alue (5)

Esimerkki: Eläinperäisten tuotteiden toimitus Kemistä Murmanskiin



2. Murmanskin alue (6)

Esimerkki: Sahatavaratoimitus Alakurtista Kemiin



2. Murmanskin alue (7)

- **Lappilaisen PK-yritysten mahdollisuudet:**
  - ”Rajakauppa”
  - Talotoimituksia ja niihin liittyviä asennus- ja rakennuspalveluja yrityksille ja organisaatioille
  - Rakennusmateriaaleja, huonekaluja
  - Rakennus-, kone- ja laitehankkeita, varsinkin kaivosteollisuudessa
  - Muuta: Venäläiset rakentelevat Lappiin…

2. Murmanskin alue (8)

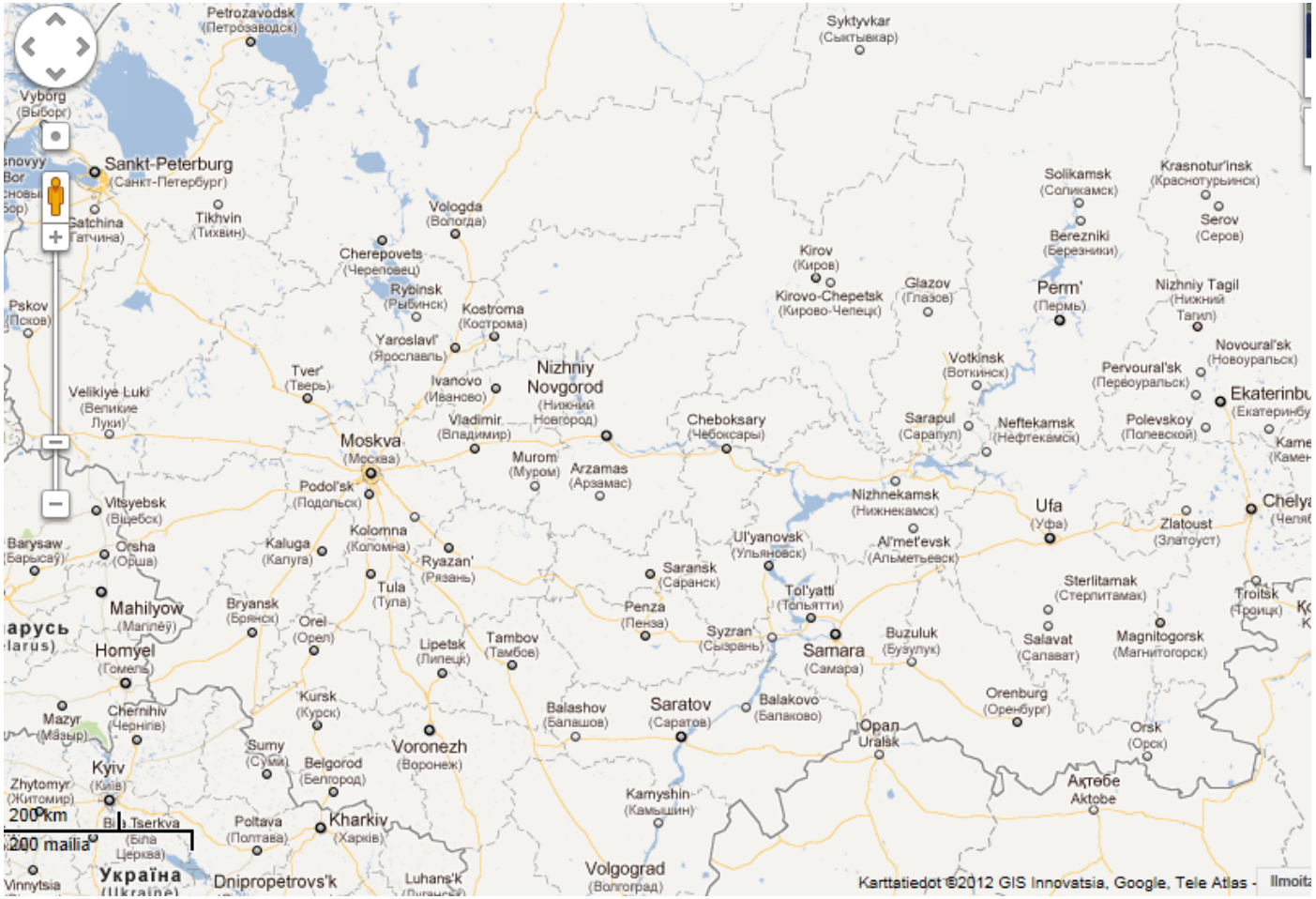
- **Kilpailutilanne**
  - Menestystekijät:
    - Suomalaisilla tuotteilla hyvä maine.
    - Laadukkaat tuotteet ja palvelut
    - Paikalliset olosuhteet ja vaatimukset tunnettava
    - Maantieteellinen läheisyys?
    - Toimiva konsepti: Kokonaispalvelu itse tai paikallisten yhteistyökumppaneiden kanssa(?)
  - Toimintatapa:
    - Jälleenmyyjien kautta
    - Rahoitus- ja koulutustukea saatavissa
    - Kielitaito
    - Lappilaisilla ei omaa valmistusta Venäjällä – vaatii rahaa

3. Venäjän Barentsin muuta alueet

- **Karjalan Tasavalta**:
  - Logistisesti lähellä
  - Pyöreä puu
  - Sahatavara
  - Kelohirsitalot
  - Pieni ostovoima – ei kiinnostava markkinana

- Arkangelin alue, Nenetsian autonominen piiri ja Komin Tasavalta:
  - Logistisesti meille epäedullisia
  - Mielenkiintoinen kulttuurin ja kansanperinteen kannalta – ei toistaiseksi kaupalliselta kannalta

4. Tänne me myymme sillä aikaa kun Venäjän Barentsissa suunnitellaan.. (1)



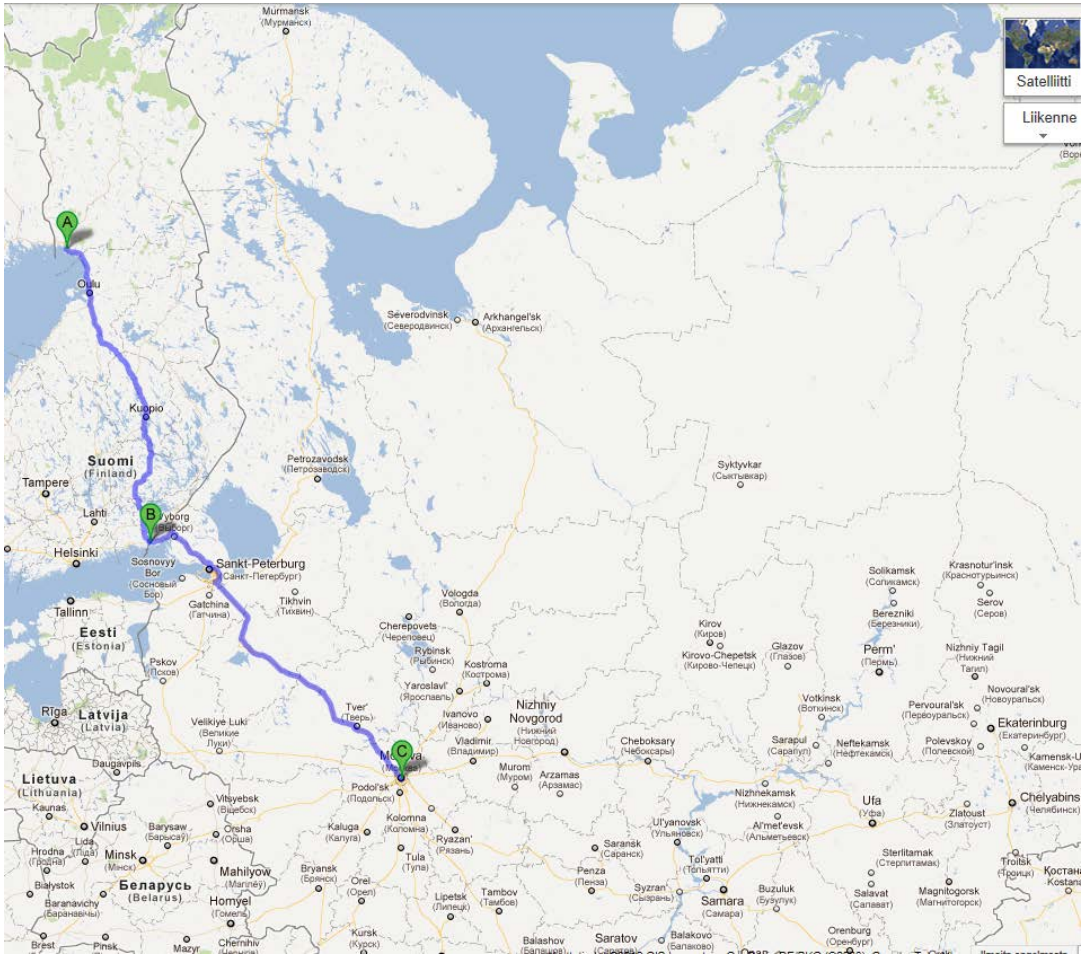
4. Tyypillinen Ikihirsi Oy:n toimittama hirsitalo Venäjälle (2)



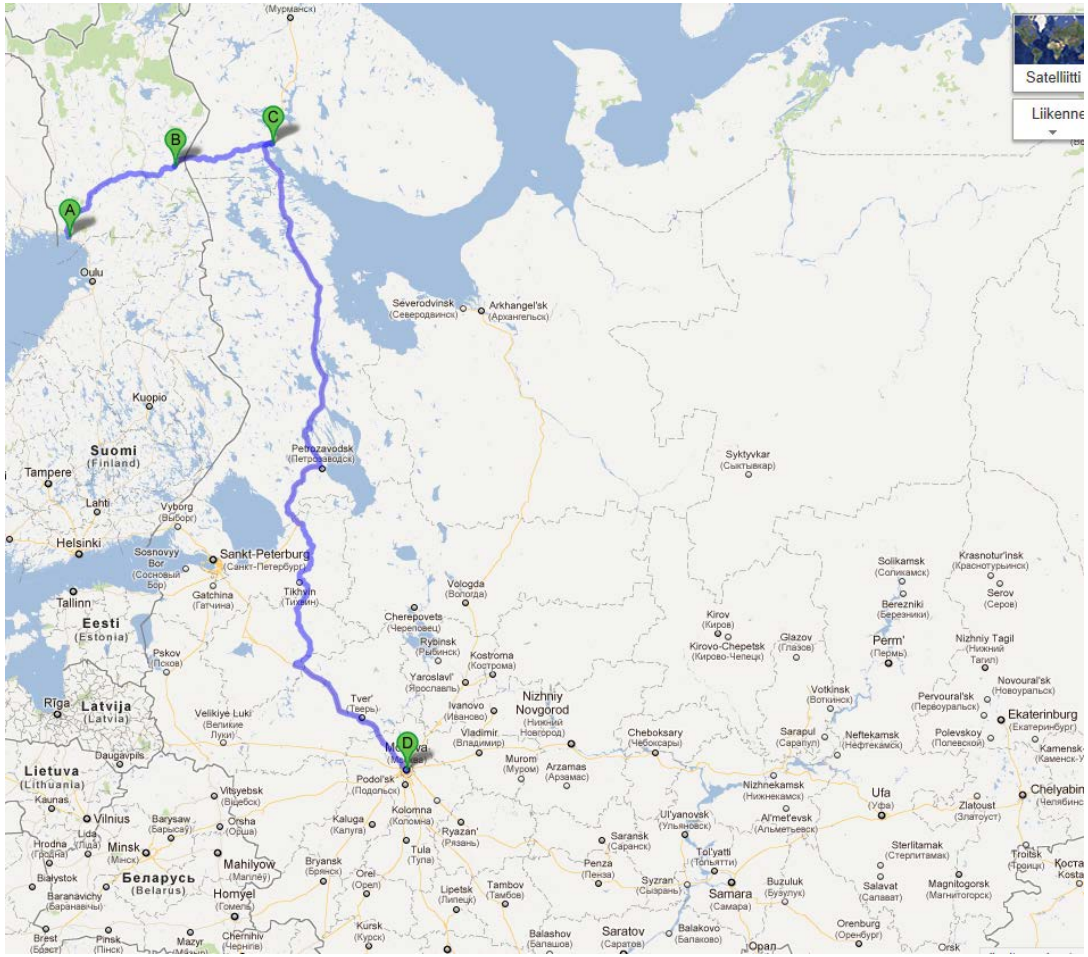
4. Toistaiseksi suurin Ikihirsi Oy:n toimittama hirsitalo Venäjälle (3)



4. Logistinen pääväylä (3)



4. Miksei näin? (4)



BARENTS CONSULTING

Ari Huhtala
Senior Consultant
Tel. +358 400 691449
E-mail: ari.huhtala@barentsconsulting.fi

Kiitoksia!